



ARNDT MANAGEMENT CONSULTING

Telefonieren Sie auch am Samstag/Sonntag 17.00 bis 19.00 Uhr

Top Chance im internationalen und professionellen Umfeld

Leiter Distribution (m/w)

Führender Hersteller von verfahrenstechnisch hochqualitativen Geräten und Anlagen der Oberflächentechnik

Sie verfügen über mehrjährige Vertriebserfahrung vor dem Hintergrund einer technischen Ausbildung, eventuell sogar in der Oberflächentechnik? Sie können zudem mehrjährige Verkaufserfahrung im industriellen Distributionsmanagement mit nachweisbaren Erfolgen im Ausbau internationaler Märkte nachweisen? Sie bringen Führungserfahrung mit mindestens einer Zwischenebene mit und besitzen Verhandlungsgeschick sowie internationale Erfahrung, vorzugsweise in Emerging Markets (z.B. Indien, Russland)? Planungs- und Umsetzungskompetenz gehören ebenso zu Ihnen, wie ein gewandter sprachlicher Ausdruck in Wort und Schrift in Deutsch und Englisch? Zeichnen Sie sich ferner durch ausgesprochene Macher-Qualitäten aus, sind klar und offensiv gegliedert, erkennen Märkte und wissen wie man einzelne Regionen erschließt und strukturiert? Wenn Ihnen konzeptionelles, unternehmerisches Denken, gepaart mit ausgeprägter hands-on-Mentalität genauso eigen sind wie Führungsstärke und der feste Wille unsere starken Wachstumsstrategien durchzusetzen, dann lesen Sie bitte:

Wir sind marktführender Hersteller von technologisch hochwertigen Geräten und Anlagen der Oberflächentechnik. Die hohe Bedienerfreundlichkeit, Zuverlässigkeit und Wirtschaftlichkeit unserer Produkte sowie unser weltweites Service-Netz machen unser Unternehmen zu einem Premium-Anbieter in unserer Branche. Um diesen Erfolg auch in Zukunft zu gewährleisten, setzen wir vor allem auch auf die Innovation unserer Produkte.

Für die Umsetzung unserer anspruchsvollen Wachstumsziele suchen wir eine/n Leiter/in Distribution. In dieser international ausgerichteten Position sind Sie der Kopf und Motor für die Führung, Qualifizierung und Ausbau unseres Distributionsnetzwerkes. Sie leiten die regionalen Betreuungsteams für die

Distribution und der zentral zugeordneten Dienstleistungsstellen, legen die Preisstrategien fest, wirken bei der Ausarbeitung der Distributionsstrategie mit und erstellen lokale Businesspläne für unsere Organisation im Ausland. Die Planung und Durchführung von Vertriebs- und Marketing-Events in den verschiedenen Regionen in Zusammenarbeit mit Marketing Services zählen ebenso zu Ihren Aufgaben wie der Ausbau eines regionalen Salesreportings und die regelmäßige Berichterstattung aus den einzelnen Regionen. Sie setzen sich für die Belange der Distribution im Führungskreis der Geschäftseinheit Industrie ein und wirken bei der Weiterentwicklung unseres Produktportfolios durch gezielten Input aus der gesamten Vertriebsorganisation mit.

Neben einer attraktiven Vergütung sowie großem Gestaltungsfreiraum, bieten wir Ihnen die Vorteile und Perspektiven eines weltweit erfolgreichen Unternehmens.

Mehr zu dieser Position und über das Umfeld erhalten Sie vorab telefonisch von Herrn Reinhold Arndt .Oder senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen per E – Mail an reinhold.arndt@arndt-management-consulting.com , unter Benennung unserer Kennziffer AR 1784, bitte mit Angaben zu Ihrer Einkommenserwartung, Mobilität und Verfügbarkeit. Selbstverständlich wird Herr Arndt Ihre eventuellen Sperrvermerke strengstens beachten und für die Einhaltung der notwendigen Diskretion sorgen.

Arndt Management Consulting GmbH

Beethovenplatz 1-3 □ D-60325 Frankfurt a.M. □ Telefon +49 (0) 69 / 9 74 67-136
<http://www.infoarndt.com> □ info@arndt-management-consulting.com