



ARNDT MANAGEMENT CONSULTING

Telefonieren Sie auch am Samstag oder Sonntag von 17:00 bis 19:00 Uhr

Bauingenieur/in mit Vertriebserfahrung für Nordbayern

Projektberater – Technischer Vertrieb (m/w)

Internationaler Weltmarktführer hochwertiger Produkte des Tiefbaus

Sind Sie **Bauingenieur/in** oder haben Sie einen vergleichbaren Abschluss? Verfügen Sie über mindestens fünf Jahre Erfahrung in der technischen Kundenberatung bzw. im Vertrieb? Vielleicht sogar im Tiefbau oder Garten- und Landschaftsbau?

Sind Sie auf Grund Ihrer Kompetenz und Kommunikationsstärke der geschätzte Gesprächspartner für Planer und Entscheider?

Dann lesen Sie bitte:

Wir sind ein modernes und kerngesundes Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und pflegen eine Kultur in der respektvolles Miteinander und individuelle Spitzenleistung entstehen. Wir bieten innovative Systemlösungen aus einer Hand und höchster Qualität. Wir sind Weltmarktführer der Entwässerungstechnik.

Dafür suchen wir Sie als **Projektberater/in** im technischen Vertrieb für die Region **Nordbayern**. Sie beraten Fachplaner und Entscheidungsträger bei Kommunen und Großprojekten schon in der Planungsphase. Sie erläutern die Einsatzmöglichkeiten unserer innovativen Produkte und erarbeiten Lösungskonzepte, die überzeugen.

Kurzum: Sie sind das Gesicht unseres Unternehmens in Nordbayern und bauen unsere Kundenbasis und unsere Marke weiter aus. Sie erkennen früh Projektchancen und setzen diese zielorientiert und konsequent über die Präsenz in den relevanten Ausschreibungen um.

Sie qualifizieren sich durch:

- Nachweislichen Erfolg im Vertrieb oder der technischen Beratung
- Kommunikationsstärke mit Freude am Vertrieb, auch in Englisch
- Positive Ausstrahlung gepaart mit Überzeugungskraft
- Abschlussstärke und Präzision im Detail
- Eigenmotivation, Leidenschaft für Bauprojekte

Wir bieten eine attraktive Aufgabe mit Homeoffice:

- Ein leistungsgerechtes Vergütungspaket
- PKW der gehobenen Mittelklasse auch zur privaten Nutzung
- Homeoffice mit attraktiver Nutzungsvergütung
- Sorgfältige Schulung und Einarbeitung
- Regelmäßige Weiterbildungsmaßnahmen

Mehr zu dieser Position und weiteren anspruchsvollen Aufgaben, sowie über das Umfeld der Position erhalten Sie vorab telefonisch von Herrn Reinhold Arndt.

Oder senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen unter der Kennziffer AK 1818 an reinhold.arndt@arndt-management-consulting.com mit Angaben zu Ihrer Einkommensvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit.

Selbstverständlich werden wir Ihre eventuellen Sperrvermerke strengstens beachten und ebenso sichern wir Ihnen die Einhaltung der gebotenen Diskretion zu.

ARNDT MANAGEMENT CONSULTING GMBH

Beethovenplatz 1-3 • D-60325 Frankfurt am Main • Telefon +49 (0)69 / 974 67 – 136
www.infoarndt.com • info@arndt-management-consulting.com